

Vous accompagner
dans
votre réflexion
et
votre action
en
**DEVELOPPEMENT
INTERNATIONAL**

CONSEIL :

Diagnostic export

Etudes de marché

Montages de financements

Plans stratégiques

Business plans

Implantation locale

Partenariats locaux

Procédures et
documentation

Acquisitions et/ou
fusions : Due diligences,
synergies et stratégies

FORMATION

COACHING

Les Enjeux

- ▶ Vous êtes une société française essentiellement présente sur le marché français ou déjà engagée dans des actions d'export ou à l'international.
- ▶ Pour poursuivre votre croissance, vous envisagez de développer vos activités à l'international et/ou à l'Export
- ▶ Pour optimiser vos chances de succès, vous souhaitez vous faire conseiller et assister par un expert pour tout ou partie du processus.
- ▶ Ce conseil vous assistera sur la définition des stratégies commerciales, mais également sur leur mise en œuvre dans les pays ciblés, tant au niveau organisation, ressources humaines, établissement et suivi des business plans, etc.
- ▶ Il identifiera et gèrera avec vous et pour vous les différentes incitations publiques à l'exportation qui minimiseront vos coûts de prospection et de développement
- ▶ Enfin, il vous aidera à préparer votre entreprise par des actions de formation sur mesure.

Développement International consulting

Conseil
Formation
Coaching





Membre de



www.europages.fr/DEVELOPPEMENT-INTERNATIONAL-CONSULTING

FORMATION

- ▶ Sensibilisation de l'entreprise à l'international : Enjeux, Risques, Interculturel, procédures,...
- ▶ Préparation des principaux dirigeants et collaborateurs concernés

COACHING

- ▶ Cadres dirigeants, êtes-vous prêts pour de nouveaux défis et de nouveaux horizons ?

Le consultant

Ingénieur diplômé de l'INSA de LYON, Génie Civil et Urbanisme, Pascal CAPUTO a 20 ans d'expérience sur les marchés internationaux anglophones et/ou émergents dans les domaines du Bâtiment, des montages immobiliers, de l'environnement et de la vente d'équipements industriels.

Ex cadre dirigeant de Bouygues construction, Besix et Zodiac Marine & Pool, ses activités l'ont conduit en Chine et en Asie du Sud-est (En particulier Singapour, Thaïlande et Vietnam), dans le golfe persique, en Europe orientale et Asie centrale, aussi bien qu'au Brésil.

Il a développé une connaissance aigüe des mécanismes de vente et de production dans ces différentes zones, ce qui lui a permis de mener à bien les actions de développements géographiques et sectoriels qui lui ont été confiées.

Les points forts

- ▶ CONSTRUCTION – ENVIRONNEMENT - VENTE D'EQUIPEMENTS
- ▶ Réelle expertise internationale, avec expatriation et/ou entreprise étrangère.
- ▶ Très bonne maîtrise de l'anglais
- ▶ Généraliste et non spécialiste dans un domaine donné.
- ▶ Connaissance approfondie de plusieurs zones géographiques (Asie, Moyen orient, Asie centrale, Europe orientale, Etats unis, Brésil.), et non d'une zone ou d'un pays unique.
- ▶ Expérience en grands groupes aussi bien qu'en PME exportatrice
- ▶ Expérience dans des groupes français, mais aussi belge, US, finlandais.
- ▶ Expérience de ventes de grands projets, mais aussi de ventes d'équipements via un réseau

Nous contacter

Développement International Consulting
70, rue Lauriston 75116 PARIS
805 402 211 RCS PARIS

Pascal CAPUTO
0672069108

caputo.pascal@yahoo.fr

